

887

ЧАЯ ВИБЛЮТЕКА, №. 2-ой.

876

A1887

ПОЛЕТАРИИ ВСѢХ СТРАНЪ, СОЕДИНЯЙТЕСЬ!

С. ДИКШТЕЙНЪ

**ЧТО ЧЪМЪ ЖИВЕТЬ.**

ДАНІЕ „Союза русскихъ соціалъдемократовъ“

ЖЕНЕВА

ГІПОГРАФІЯ „Союза русскихъ соціалъдемократовъ“.

1898

РАБОЧАЯ БИБЛИОТЕКА, вып. 2-ой.

ПРОЛЕТАРИИ ВСѢХЪ СТРАНЪ, СОЕДИНЯЙТЕСЬ!

С. ДИКШТЕЙНЪ

Кто чѣмъ живеть.



ИЗДАНИЕ «Союза русскихъ соціальдемократовъ»

ЖЕНЕВА

ГИПОГРАФИЯ «Союза русскихъ соціальдемократовъ».

1898

# КТО ЧЪМЪ ЖИВЕТЬ

„Каждый человѣкъ живеть своимъ трудомъ“. Такъ ли это?

На первый взглядъ это кажется дѣйствительно такъ. Посмотрите лишь, сколько обѣ этомъ писалось и говорилось въ газетахъ, въ журналахъ, въ книгахъ и даже церковныхъ проповѣдяхъ. При этомъ развѣ не кажется многимъ, что дѣйствительно сапожникъ живеть своимъ сапожническимъ трудомъ, портной — портняжнымъ, учитель — учительскимъ, что каждый фабриканть тоже работаетъ, если не руками, то головой; а министры, короли и цари, — развѣ они не обременяютъ себя работой, подписывая различные бумаги?

Но такъ-ли это на самомъ дѣлѣ? Каждый-ли человѣкъ живеть своимъ трудомъ?

Вы удивитесь, пожалуй, когда я скажу, что ни одинъ человѣкъ не живеть собственнымъ своимъ трудомъ, и не одни только цари и министры, не только фабриканты и купцы, но и весь рабочий народъ.

Если бы, напр., сапожникъ не только шилъ сапоги, но и имѣлъ бы клочекъ земли, на которомъ сѣялъ бы хлѣбъ, садилъ бы овоци, если бы онъ самъ прядъ, ткалъ и шилъ себѣ одежду, если бы, однимъ словомъ, все, что ему необходимо, онъ вырабатывалъ бы дома, у себя, тогда только мы могли бы сказать, что дѣйствительно онъ живеть своимъ трудомъ.

И дѣйствительно, въ прежнія времена, иѣсколько сотъ лѣтъ тому назадъ, когда каждый городъ имѣлъ достаточно своей земли, а каждый ремесленникъ, какъ обыватель города, имѣлъ право на эту землю, тогда ремесленники заготовляли все необходимое у себя, на



II.

— Хорошо. Никто, значитъ, не живетъ, а всѣ только содержать себя своимъ трудомъ; это ужъ должна быть несомнѣнная правда.

Но и это еще не совсѣмъ правда. Много можно было бы прибавить къ этому. Но пока положимъ, что есть большая доля правды въ томъ, что каждый содержитъ себя своимъ собственнымъ трудомъ.

Но почему же именно трудомъ? Потому что когда кто-нибудь продаетъ свое издѣліе, будь это сапоги или платье, посуда или ножи, то его товаръ цѣнится по труду и платить ему сообразно съ трудомъ. Пояснимъ это подробнѣе. Положимъ, что сапожникъ работалъ надъ сапогами цѣлый день, получилъ за это 10 аршинъ полотна. Въ предположеніи этомъ нѣтъ ничего необыкновенного: работалъ, а за то получилъ полотно. Но представьте себѣ на минуту, что есть на свѣтѣ такая счастливая страна, гдѣ сапоги падаютъ съ неба. Такой страны нѣтъ, но еслибы и была, то какъ вы думаете, много-ли въ ней платили сапожнику за сапоги?

Конечно — ничего. Люди говорили бы, что за сапоги ничего не нужно платить, что не стоять они труда, и что, слѣдовательно, каждый можетъ ихъ имѣть; нашъ сапожникъ, чтобы не умереть съ голоду, долженъ былъ бы взяться за иную работу.

Хотя у насъ сапоги на деревьяхъ и не ростутъ, но есть много такихъ вещей, за которыхъ ничего нельзя получить, которая ничего не стоять, потому только, что на нихъ вовсе не пошло труда. Ни за воду изъ источника, ни за песокъ въ рѣкѣ никто ничего не платить, потому что не нужно тратить труда на то, чтобы ихъ добыть, потому что они были готовы раньше, чѣмъ человѣческий трудъ былъ къ нимъ приложенъ.

Но за то, чѣмъ больше вещь заключаетъ въ себѣ человѣческаго труда, тѣмъ больше, какъ говорятъ, содергитъ она **стоимости**, тѣмъ больше за нее дадутъ. За аршинъ полотна дадутъ больше, чѣмъ за аршинъ

коленкору. Почему? Потому что аршинъ коленкору скорѣе и легче сработать, потому что въ него надо вложить меньше труда, чѣмъ въ аршинъ полотна. Золотая цѣпочка дороже стальной. Почему? Потому-ли, что золото лучше блеститъ, потому-ли, что оно тяжелѣ? Нѣтъ, стальная цѣпочка можетъ блестѣть и вѣсить столько же, сколько и золотая, но золото труднѣе достается: необходимо много труда, чтобы его достать изъ земли, и, слѣдовательно, въ золотой цѣочекѣ заключается больше труда, чѣмъ въ стальной.

Поэтому-то, когда ремесленнику, сапожнику, портному или пекарю платить за сапоги, сюртуки или хлѣбъ, то въ дѣйствительности имъ платятъ за трудъ, который заключается въ этихъ сапогахъ, этомъ сюртукѣ, этомъ хлѣбѣ. Если для приготовленія булки потребуется 1 ч. времени, а для того, чтобы сшить пару сапогъ 10 час., то за пару сапогъ можно получить 10 булокъ, ибо трудъ, заключающійся въ сапогахъ (или, какъ говорятъ, стоимость сапогъ) въ 10 разъ больше труда, заключеннаго въ хлѣбѣ (или стоимости хлѣба\*).

Если за аршинъ сукна платить серебряный рубль, то это потому, что на выработку сукна (т. е. на уходъ за овцами, на стрижку шерсти, на окраску сукна) потребуется столько же труда, сколько и на выѣлку одного серебрянаго рубля (на отысканіе серебра, на его привозъ, переплавку и т. д.), напр., 10 час. За аршинъ коленкора платимъ только гравенникъ, потому что на выработку его (на посѣвъ хлопка, на тканье, на краску) прошло не 10 час., а всего лишь 1 часъ.

Вотъ почему можно говорить и писать, что сапожникъ, портной, столяръ, слесарь, вообще работники содергитъ себя своимъ **трудомъ**. Всѣ они заготовляютъ различные вещи; вещи эти, какъ товаръ, доставляются на продажу и за нихъ платить какъ разъ столько, сколько заключается въ нихъ труда.

\*) Если бы васъ спросили, какова стоимость стакана, сапоговъ, платья, то вы могли бы отвѣтить, что стоимость ихъ есть **трудъ**, зложенный или заключенный въ этомъ стаканѣ, сапогахъ, платье.

Итакъ, слѣдовательно, чѣмъ больше какой-нибудь ремесленникъ работаетъ, чѣмъ больше онъ влагаетъ труда въ товаръ, тѣмъ больше онъ вкладываетъ своимъ трудомъ въ него стоимости, тѣмъ больше онъ получитъ при продажѣ, тѣмъ лучше ему заплатятъ за товаръ.\*)

— Вотъ видите-ли, могутъ мнѣ сказать теперь. Вы взялись-было сказать что-то такое, что фабриканты и наниматели утаиваютъ отъ насъ, а теперь сами говорите тоже, что и они, а именно: кто больше работаетъ, тотъ больше и получаетъ.

Но подождите, не спѣшите съ упреками, а выслушайте меня. Выше я сказалъ, что чѣмъ больше ремесленникъ вкладываетъ труда въ товаръ, тѣмъ больше онъ за него получаетъ. Сапожникъ за башмаки съ двойными подошвами, хорошо сработанные, получить больше, чѣмъ за башмаки дурно сшитые. Все это вѣрно. Но чтобы нашъ сапожникъ могъ шить башмаки, ему нужна кожа, орудія, мастерская, а все это стоитъ денегъ. Слесаръ, если хочетъ заготовить замки, также долженъ нанять мастерскую, купить инструменты, жить известное время, пока не продасть своихъ замковъ. А на это опять нужны деньги. У кого есть деньги, тому ничего: устроить мастерскую, будетъ изготавливать товары, а потомъ будетъ ихъ продавать сообразно съ ихъ стоимостью, т. е. сообразно съ трудомъ, въ нихъ вложеннымъ. Но какъ быть тому, у кого нѣтъ денегъ, кто не можетъ открыть мастерской, кто не можетъ производить никакихъ товаровъ, не имѣя для этого ни материаловъ, ни орудій? Что дѣлать человѣку, который — какъ это часто бываетъ — не имѣеть и не можетъ имѣть ни отъ кого помощи, а между тѣмъ долженъ жить, есть, пить, одѣваться? Въ настоящее время, чтобы что-нибудь купить на рынке, пищу-ли, одежду-ли, необходимо имѣть либо деньги, либо товаръ на продажу. У нашего работника денегъ нѣтъ, товаровъ имѣть онъ не можетъ, слѣдовательно, чтобы есть, онъ дол-

\*) См. приложение.

женъ продавать себя, долженъ стать наемникомъ, невольникомъ, долженъ наниматься на работу.

— Какъ это такъ — „продать себя“, „сдѣлаться невольникомъ“? Вѣдь работа на фабрикѣ, работа у мастера еще не неволя. Какъ мастеровой, такъ и фабричный рабочий — народъ вольный, работаетъ, у кого хочется и сколько хочетъ, и никто не имѣеть права ему приказывать.

Знаемъ мы эту свободу! Знаемъ, какъ мастеръ помыкаетъ мастеровыми, знаемъ, какъ на фабрикахъ тысячи рабочихъ должны кланяться и унижаться передъ всяkimъ послѣднимъ писаремъ! Развѣ смѣютъ они громко заявить о своихъ правахъ, отвѣтить на грубость грубостью? Развѣ они смѣютъ возразить что-нибудь фабриканту, когда тотъ понижаетъ плату или урѣзываетъ отъ недѣльного заработка? Нѣтъ, не смѣютъ, потому что они невольники и знаютъ, что если фабриканть не стоитъ за ними съ кнутомъ, то стоитъ за ними голодъ, который страшнѣе кнута.

Человѣкъ, который продаѣтъ свой трудъ, не можетъ быть свободенъ: онъ долженъ имѣть господина и дѣйствительно имѣть его. Свободны только люди, которымъ нѣтъ надобности продавать себя. А такой свободы трудно теперь добиться. Работникъ идетъ на фабрику, потому что долженъ идти, такъ какъ не имѣть собственного материала и орудій, онъ повинуется фабриканту, потому что не можетъ не повиноваться, потому что у фабриканта есть два сильныхъ помощника: во-первыхъ, правительство и войско, а во-вторыхъ, голодъ, который угрожаетъ рабочему на случай безработицы. Трудно вести борьбу съ такими врагами, еще труднѣе побѣдить ихъ; впрочемъ, правда и то, что работники у насъ до сихъ почти и не пробовали бороться.

### III.

— Невольникъ или не невольникъ, — это въ сущности все равно, возразите вы мнѣ. Дѣло не въ томъ,

кто — невольникъ, кто — человѣкъ свободный, а въ томъ, правда-ли, что каждый можетъ собственнымъ трудомъ пріобрѣсти себѣ богатство. И опять я скажу вамъ, — не торопитесь, дойдемъ и до этого; надо же все разобрать, какъ слѣдуетъ.

Всякий работникъ, будь онъ слесарь, столяръ, портной или сапожникъ, идетъ продавать себя, если не имѣть ни денегъ, ни орудій, ни мастерской для работы на дому. Рано или поздно онъ находитъ, наконецъ, фабриканта или мастера, который его покупаетъ.

Почему же онъ его покупаетъ? Потому-ли, что ему понравилась наружность рабочаго? Нѣтъ. Потому-ли, что онъ сжалился надъ нимъ и хочетъ помочь ему въ бѣдѣ? Опять-таки нѣтъ. Покупаетъ онъ его, зная, что работникъ умѣеть и можетъ управлять станкомъ, ковать молотомъ, точать подошвы, однимъ словомъ, потому, что онъ умѣеть работатъ.

Покупая его, мастеръ или фабриканть думаетъ единственно о силѣ и умѣніи работника. Не будь у него этой силы, фабриканть не взялъ бы его и даромъ. Ему нужна только рабочая сила. Весь вопросъ для него въ томъ, сколько заплатить за эту силу; въ томъ вся задача. Не трудно понять, сколько надо заплатить за стаканъ, за корзину, за пару сапогъ и т. д. Опредѣляется это количествомъ часовъ труда, потраченного на выдѣлку этихъ вещей. Допустимъ, что на приготовленіе стакана потрачено полъ-часа труда, на изготовлѣніе пары сапогъ — 10 час., на изготовлѣніе тарелки — 1 часъ. Допустимъ, что у насъ обыкновенно за часъ работы платитъ 10 коп. (потому что въ серебряномъ гривеннике тоже 1 часъ труда). Не трудно теперь найти, что стоитъ стаканъ. Если на него пошло полъ-часа труда, то, значитъ, онъ стоитъ половину гривенника или 5 коп. Если на сапоги пошло 20 часовъ, то они стоятъ 20 гривенниковъ или 2 рубля; если на тарелку употреблено 1 часъ, то она стоитъ гривенникъ. Но какъ опредѣлить, сколько стоитъ человѣкъ,

сколько заплатить за его силу. Да и хорошо-ли оцѣнивать человѣка какъ товаръ?

Хорошо или нехорошо, — это другой вопросъ; но такъ теперь дѣлается: сила человѣка оцѣнивается какъ товаръ. Допустимъ же, что рабочий, т. е. его рабочая сила покупается на одинъ день. Допустимъ далѣе, что этотъ работникъ, чтобы жить и работать, чтобы поддерживать свою рабочую силу, долженъ получать ежедневно 60 коп., которая онъ затрачиваетъ (на Ѣду, жилище, одежду и т. д.), чтобы возстановить свои силы; въ такомъ случаѣ мы можемъ сказать, что рабочая сила стоить 60 коп. или 6 ч. труда\*) (если гривенникъ имѣеть ту же стоимость, что и 1 часъ труда).

Фабриканть отлично знаетъ, что рабочая сила стоять 6 час. труда, т. е. столько, сколько стоитъ 6 тарелокъ или 12 стакановъ, и платитъ, поэтому, работнику за его силу, какъ за товаръ, стоящий 60 коп.

Итакъ, работникъ всегда получаетъ за свою рабочую силу столько, сколько ему необходимо нужно на его скудное содержаніе.

Теперь еще разъ вернемся къ нашему вопросу: зачѣмъ фабриканть покупаетъ рабочую силу? — Зачѣмъ продаєтъ ее рабочий — это понятно: къ этому вынуждается его голодъ, который сильнѣе врожденного всякому человѣку чувства свободы, сильнѣе стыда.

Итакъ, зачѣмъ же фабриканть покупаетъ рабочую силу? Для забавы? Нѣтъ. Такъ зачѣмъ же? Затѣмъ, чтобы получить прибыль, затѣмъ, чтобы обогатиться „собственнымъ трудомъ“, какъ онъ любить выражаться.

Выяснимъ себѣ это на примѣрѣ. Допустимъ, что кто-нибудь открылъ хлопчатобумажную фабрику. Положимъ, что хлопка куплено на 1400 руб., машинъ на 80 руб., газу и всего прочаго израсходовано на 24 руб., и что фабрика пущена въ ходъ. Какъ вы думаете, почему фабриканть открылъ фабрику? Очевидно потому, что

\*) Нужно помнить, что стоимость рабочей силы равняется столькимъ часамъ работы, сколько требуется на поддержаніе жизни рабочаго.

желаетъ продать пряжу дороже, нежели заплатилъ за хлопчатую бумагу, машины и проч. Очевидно, когда онъ получитъ изъ хлопчатой бумаги пряжу, то не профастъ ее за 1504 руб., но захочетъ получить, положимъ, 2000 руб.\*). Но желать — еще не достаточно, нужно дѣйствительно получить 2000 руб., а получить-ли онъ ихъ — это еще вопросъ. Если бы могло совершиться такое чудо, что машины прядли бы хлопчатую бумагу безъ помощи работниковъ и если бы нашъ фабриканть принесъ свою пряжу купцу и пожелалъ получить 2000 рублей, то купецъ отвѣтилъ бы ему просто такъ: въ твоей пряжѣ есть, во-первыхъ, стоимость хлопчатой бумаги, т. е. 1400 руб., затѣмъ стоимость машинъ или 80 руб. и, наконецъ, стоимость угля, газа и проч., или 25 р., всего вмѣстѣ стоимости на 1504 р., ни больше ни меньше, и ни гроша сверхъ того я тебѣ не дамъ.

Не знаемъ, поправился-ли бы фабриканту такой отвѣтъ. Знаемъ только, что до сихъ поръ машины сами работать не могутъ, и что, къ счастью для фабрикантовъ, при машинахъ долженъ работать человѣкъ. Понимая это, фабриканть нанимаетъ, положимъ, 100 рабочихъ и платить имъ за рабочую силу, какъ за товарь, по 60 коп. въ день.

Работникъ, наниятый за 60 коп. въ день, очищаетъ хлопчатую бумагу, прядеть, дѣлаетъ мотки и т. п., однимъ словомъ, работаетъ, вкладывая въ хлопчатую бумагу свой трудъ.

Послѣ первого часа онъ вложитъ только одинъ часъ труда или повысить ея стоимость на 10 коп. (если часъ труда стоить 10 коп.), послѣ двухъ часовъ, вкладывая часъ труда, онъ возвышаетъ ея стоимость на 20 коп., послѣ трехъ часовъ онъ вложитъ три часа или повысить всю стоимость на 30 к. и т. д., наконецъ, послѣ шести часовъ труда стоимость повысится на 60 коп., ровно на столько, сколько фабриканть заплатилъ за его

\*.) 1504 руб. есть общая сумма его издержекъ въ этомъ пріѣрѣ. 1400 руб. стоять хлопокъ, 80 руб. машины, 24 руб. газъ и проч., итого 1504 руб.

рабочую силу. Итакъ, послѣ 6 часовъ труда работникъ совершенно отработаетъ свою плату. Такъ работаетъ онъ цѣлую недѣлю, по истеченіи которой фабриканть забираетъ пряжу и несетъ ее на рынокъ, желая снова получить 2000 рублей.

— Сколько хочешь за пряжу? 2000 руб.? — говоритъ купецъ — это слишкомъ много! Развѣ ты думаешьъ, что въ твоей пряжѣ дѣйствительно заключается стоимости на 2000 руб.? Гдѣ тамъ! Посчитаемъ вмѣстѣ. Въ пряжѣ заключается стоимость хлопчатой бумаги на 1400 руб., стоимость машины на 80 руб., стоимость угля и газа на 24 руб. и стоимость рабочей силы на 360 руб. (если въ теченіи недѣли работали сто рабочихъ шесть дней по шесть часовъ въ день, съ платою по 10 коп. въ часъ:  $6 \times 6 \times 100 \times 10 = 360$  руб.) или всего вмѣстѣ въ пряжѣ заключается стоимости на 1864 руб. Могу, слѣдовательно, дать тебѣ лишь 1864 руб. и ни гроша больше. — Какъ такъ! Значитъ, я ничего не выигралъ? Вѣдь я самъ истратилъ 1864 руб. Гдѣ же мой доходъ? Зачѣмъ же я открывалъ фабрику? что она мнѣ принесла?

Къ чему вся эта комедія? Дѣйствительно, доходу бы не было, если бы нашъ фабриканть не напаль на мысль оставлять своихъ работниковъ, отработавшихъ за свою плату шесть часовъ, работать на фабрикѣ болѣе продолжительное время.

— Какъ же — могли бы сказать работники фабриканту — ты заставляешь насъ работать дольше, а вѣдь вскій пзъ насъ уже отработалъ свою плату; мы вѣдь уже доложили къ хлопчатой бумагѣ столько стоимости, сколько стоитъ наша рабочая сила.

— Что вы тамъ разсуждаете? Я вашу рабочую силу купилъ на цѣлый день, а не на 6 часовъ, и могу съ вами дѣлать въ этотъ день, что хочу. Не разсуждать, а работать!

И работники, которые послѣ 6 часовъ труда должны были бы оставить фабрику, пойти отдохнуть или работать на себя, остаются дольше и работаютъ еще 6 час.

Фабрикантъ выдаетъ имъ новый материалъ, и дѣло улаживается. Послѣ каждого часа своего труда работники добавляютъ къ этой новой хлопчатой бумагѣ новую стоимость, и послѣ 6 часовъ труда каждый изъ нихъ добавить 6 часовъ стоимости. Понятно, что эта новая стоимость уже ничего не стоитъ фабриканту — она совершенно даровая. Одинъ работникъ, трудясь шесть часовъ, добавляетъ, такимъ образомъ,  $6 \times 10$  коп. (если 1 часъ труда стоитъ 10 коп.) или 60 коп. стоимости. Сто работниковъ добавить въ 1 день въ сто разъ болѣе или 60 руб., а въ недѣлю, работая 6 дней, они доложать еще въ 6 разъ болѣе, или 360 рублей новой стоимости. Если теперь нашъ фабрикантъ захочетъ продать эту часть своей пряжи\*), то сколько онъ за нее получить? Очевидно, что опять 1864 руб., потому что въ пряжѣ будетъ заключаться стоимость новой хлопчатой бумаги на 1400 руб., стоимость новыхъ машинъ на 80 руб., стоимость угля и газа на 24 руб. и, наконецъ, стоимость 360 час. труда, полученныхъ имъ отъ рабочихъ даромъ. Теперь фабрикантъ уже охотно уступить за эту цѣну свою пряжу, ибо она стоила ему не 1864 руб., а лишь 1504 руб. (1400 руб. за хлопчатую бумагу, 80 руб. за машины, 24 руб. за уголь и газъ:  $1400 + 80 + 24 = 1504$  руб.). Теперь уже очевидно, производство принесло доходъ.

Сдѣлаемъ теперь окончательный счетъ. Нашъ фабрикантъ выдалъ на хлопчатую бумагу 2 раза по 1400 р., т. е. 2800 руб., два раза по 80 руб. на машины, т. е. 160 р., 2 раза по 24 руб. на уголь и газъ, т. е. 48 р., и заплатилъ рабочимъ 360 р. или выдалъ всего на все 3368 р. ( $2800 + 160 + 48 + 360 = 3368$ ). Получить же онъ за первую половину пряжи 1864 руб., за другую тоже 1864 р. или за всю пряжу 3728 р. ( $1864 + 1864 = 3728$ ), значитъ, прибыли у него 360 р. ( $3728 - 3368 = 360$ ).

Откуда же взялась эта прибыль? Очевидно, она явилась потому, что фабрикантъ ничего не заплатилъ ра-

ботникамъ въ другую половину дня, потому что работники вторую половину своего труда отдали ему даромъ, потому что кромѣ 3600 часовъ оплаченного труда работники добавили къ хлопчатой бумагѣ еще 3600 час. неоплаченного, прибавочного труда, или какъ говорятъ, 3600 час. прибавочной стоимости\*).

Теперь мы знаемъ, зачѣмъ фабрикантъ нанимаетъ работниковъ. Затѣмъ, чтобы съ ихъ труда имѣть доходъ, чтобы получить съ нихъ прибавочную стоимость.

Съ чего же, значитъ, нашъ фабрикантъ получаетъ свой доходъ? Съ собственнаго труда? Очевидно, нѣтъ. Слѣдовательно, съ чужаго? Да, и именно съ труда рабочихъ.

Рабочіе трудятся на себя только половину дня, а другую половину — на фабриканта. Полжизн рабочіе работаютъ для себя, для своей семьи, для своихъ, а другая половина жизни идетъ на то, чтобы фабрикантъ могъ имѣть доходъ со своей хлопчатой бумаги, чтобы онъ могъ получать прибавочную стоимость.

То, что мы сказали объ одномъ фабриканте хлопчатой бумаги, можно сказать о всѣхъ мастерахъ и фабрикантахъ на свѣтѣ. Всѣ они покупаютъ работниковъ, всѣ покупаютъ ихъ рабочую силу только для того, чтобы имѣть прибыль съ ихъ труда, чтобы заставить работать ихъ дольше, чѣмъ слѣдовало бы, чтобы, такимъ образомъ, обогатить себя.

#### IV.

Вы, конечно, согласитесь съ тѣмъ, что я только-что вамъ рассказалъ. Одно только могли бы вы возразить, что примѣръ съ хлопчатобумажной фабрикой не совсѣмъ правдоподобенъ. Гдѣ и когда слыхано, чтобы машины стоили только 80 руб. или хлопчатая бумага

\*.) Слѣд., что же такое прибавочная стоимость? Это та стоимость, которую рабочіе добавляютъ къ вырабатываемому товару, уже послѣ того, какъ они отработали свою рабочую плату, это — неоплаченный трудъ работника.

\*) Т. е. часть, сработанную въ добавочные часы.

только 1400 руб.? — Совершенно вѣрно. Числа, приведенные въ этомъ примѣрѣ, выбраны только для того, чтобы легче выяснить, что такое прибавочная стоимость. Теперь я вамъ приведу примѣрѣ изъ жизни, и числа будутъ такъ вѣрны, что никто не сможетъ ничего возразить.

Въ Англіи, какъ каждому известно, обрабатывается громадное количество хлопка\*). Уже издавна тамъ существуютъ огромныя паровые фабрики, издавна уже работники перестали тамъ работать на себя, а должны продавать свой трудъ, становясь обыкновенными наемниками, давно уже они терпятъ и нужду и голодъ. За то богатѣютъ фабриканты. Такъ вотъ положимъ, что одному изъ такихъ фабрикантовъ хлопчатой бумаги содержаніе фабрики и все производство стоило 134,250 р. въ годъ, а по истечениіи года онъ продалъ свою пряжу и получилъ за нее 159,000 руб. Значитъ, прибыли онъ получилъ 24,750 р. ( $159,000 - 134,250 = 24,750$ ) или 18%<sup>0</sup>. Вы знаете, конечно, что это еще не очень большая прибыль, такъ какъ и у насъ есть фабрики, напр., свеклосахарные заводы, которые даютъ 40, 50 и болѣе процентовъ прибыли. Посмотримъ, откуда нашъ фабриканть получаетъ эту прибыль. Для большей ясности рассчитаемъ, сколько тратитъ онъ на производство въ недѣлю.

На его фабрикѣ 10.000 веретенъ, движущихся посредствомъ пара. Одно веретено (конечно, съ помощью работника) можетъ дать одинъ фунтъ пряжи въ недѣлю. Веретенъ 10.000, слѣдовательно, на фабрикѣ приготавливается въ недѣлю 10.000 фунтовъ пряжи. Но чтобы получить 10.000 фунтовъ пряжи, надо купить хлопчатой бумаги болѣе, чѣмъ 10.000 фунтовъ, потому что при работѣ всегда пропадаетъ нѣкоторая часть ея, въ видѣ отброса. На нашей фабрикѣ приходится покупать 10.600 фунтовъ хлопчатой бумаги, такъ какъ 600 фунтовъ

\*) Въ 1873 году въ Англіи обработано 1264 миллиона фунтовъ хлопка съ помощью 33½ миллиона веретенъ.

пропадаетъ при производствѣ. Фунтъ хлопчатой бумаги въ 1871 году въ Англіи стоилъ  $19\frac{1}{2}$  коп., а слѣдовательно, на 10.600 фунтовъ хлопчатой бумаги надо истратить 10.600 разъ болѣе, т. е. 2067 рублей.

Чтобы изъ этой хлопчатой бумаги получить прижку, необходимы машины, различный вспомогательный матеріаль и рабочій трудъ. Машины, т. е. веретена вмѣстѣ съ паровой машиной стоятъ 60,000 рублей. Но разъ купленныя машины не изнашиваются сразу, а могутъ служить лѣтъ десять; поэтому, ежегодная траты на машины не будетъ 60,000 руб., а въ 10 разъ меныше, т. е. 6,000 руб., а еженедѣльная траты (если въ году 50 рабочихъ недѣль) въ 50 разъ меныше, т. е. 120 руб. Далѣе, для машинъ необходимъ каменный уголь (для нагреванія котловъ), масло (для смазки колесъ), газъ (для освѣщенія фабрики) и т. д. На уголь въ нашей фабрикѣ еженедѣльно выходитъ 24 р. 60 к., на газъ — 6 р. За наемъ помѣщенія фабриканту платить еженедѣльно 36 р. Весь еженедѣльный расходъ на хлопчатую бумагу, машины, уголь, газъ, масло, квартиру и т. п. будетъ равняться 2284 р. 50 к. Однако, весь этотъ матеріаль ничего не даетъ, если не приложить къ нему рабочихъ рукъ. Поэтому, фабриканту нанимаетъ 135 рабочихъ (каждый изъ нихъ наблюдаетъ за 74 веретенами) и платить имъ за ихъ рабочую силу столько, сколько нужно на ея произведеніе или на продовольствіе работника (на пищу, одежду, помѣщеніе), допустимъ, по 2 р. 25 к. въ недѣлю. Всѣмъ рабочимъ въ недѣлю будетъ выдано 303 р. 75 к.

Если бы работники работали только для себя, т. е. если бы они отдавали фабриканту столько труда, сколько сами взяли отъ фабриканта въ видѣ рабочей платы, то было бы очень легко высчитать, сколько должны стоить выработанные ими въ теченіе недѣли 10.000 фунтовъ пряжи. И дѣйствительно, въ этой праѣ должны заключаться: 1) стоимость хлопчатой бумаги — 2067 р., 2) стоимость машинъ — 120 р., 3) стоимость угля — 24 р. 60 к., 4) стоимость масла — 24 р. 60 к., 5) стоимость

газа — 6 р., 6) стоимость помѣщенія — 36 р., 7) платы рабочимъ — 303 р. 75 к. Всего вмѣстѣ 2587 р. 50 к., а одинъ фунтъ въ 10.000 разъ меньше или приблизительно 26 коп.

Междѣ тѣмъ, нашъ фабрикантъ за фунтъ пряжи получить не 26 коп., а  $31\frac{5}{8}$  коп., а за 10.000 фунтовъ пряжи — 3162 р. 50 к., т. е. на 575 р. болѣе (3162 р. 50 к. — 2587 р. 50 к. = 575 р.), чѣмъ мы высчитали.

Если нашъ фабрикантъ получилъ на 575 р. болѣе, то это, очевидно, потому, что въ нихъ заключается новая стоимость, которой прежде не было, которую добавили работники собственнымъ **неоплаченнымъ** трудомъ. Мы видимъ, слѣдовательно, что 575 р. дохода произошли изъ неоплаченного труда, изъ созданной рабочими прибавочной стоимости. Эти работники получили отъ фабриканта 303 р. 75 к. за недѣльный трудъ, а въ недѣлю они не только отработали свою плату, но и добавили къ хлопчатой бумагѣ 575 рублей неоплаченного труда. Каждый изъ нихъ получаетъ въ день  $37\frac{1}{2}$  коп. и не только возвращаетъ ихъ, возвышая своимъ трудомъ стоимость хлопчатой бумаги, но и прибавляетъ еще новой стоимости (**прибавочной стоимости**)  $58\frac{1}{2}$  к. Слѣдовательно, неоплаченный трудъ продолжается болѣе, чѣмъ въ полтора раза дольше, чѣмъ оплаченный, работнику въ полтора раза больше работаетъ на фабриканта, нежели на себя.

Прибавочная стоимость болѣе, чѣмъ въ полтора раза больше оплаченного труда, или, какъ говорятъ, мѣра прибавочной стоимости есть  $1\frac{1}{2}$  (или 150%)\*). Теперь, кажется, я васъ вполнѣ убѣдилъ, что не всякий доходъ получается съ собственного труда: мы видѣли, по край-

\*.) Мѣра прибавочной стоимости есть, слѣд., отношеніе между неоплаченнымъ трудомъ и трудомъ оплаченнымъ. Такъ, если работникъ работаетъ на себя 4 часа, а 8 часовъ на капиталиста, то неоплаченный трудъ въ два раза болѣе оплаченного, и мѣра прибавочной стоимости равняется 2 или 200%. Если онъ въ часовъ работаетъ на себя и въ на капиталиста, то мѣра прибавочной стоимости равняется 1 или 100%.

ней мѣрѣ, что фабрикантъ получаетъ свой доходъ не со своего труда, а съ чужого.

Ну, а мастера, помѣщики, чиновники, купцы и т. п., что же можно сказать объ ихъ доходѣ? Начнемъ съ мастеровъ.

Вы, конечно, знаете, что большая часть обуви у насъ приготавливается въ частныхъ мастерскихъ, въ которыхъ мастеръ наблюдаетъ за работой, подмастерья работаютъ за плату, а ученики даромъ. Что мастеръ зарабатываетъ на ученической работе и получаетъ съ нея прибыль, объ этомъ знаютъ даже малыя дѣти. Здѣсь мы говоримъ объ оплаченной работе подмастерья. — Вы знаете, какъ тяжелъ трудъ сапожника. Согнувшись на своемъ стулѣ, въ душной, темной комнатѣ, онъ долженъ работать 15, 16 часовъ, чтобы только заработать на собственное существованіе. Платить ему поштучно, по 90 к. за пару штиблетъ. При благопріятныхъ условіяхъ, хороший подмастеръ въ 15 час. можетъ сдѣлать двѣ пары штиблетъ и получить за свой трудъ 1 р. 80 к. Посмотримъ теперь, откуда берется заработка мастера.

Кожа, резина, подошвы на одну пару штиблетъ стоятъ отъ 2 р. 10 к. до 2 р. 55 к., остальной материалъ (дратва, шило, гвозди и т. п.) 10 к., помѣщеніе, положимъ, 10 к.\*), трудъ подмастерья 90 к. — Если бы нашъ подмастеръ получалъ за свой трудъ все, что ему слѣдуетъ, то въ парѣ штиблетъ должны были бы заключаться: 1) стоимость материала (кожа, резина, подошвы) на 2 р. 55 к., стоимость помѣщенія на 10 к., стоимость труда подмастерья на 90 к., такъ что штиблеты должны бы были стоить 3 р. 65 к. Междѣ тѣмъ мастеръ продаетъ пару штиблетъ за 5 р., т. е. на 1 р. 35 коп. дороже.

Откуда же взялись эти 1 р. 35 к.? Очевидно, ихъ

\*) Разумѣется, помѣщеніе стоитъ гораздо дороже, можетъ быть 9 руб., можетъ быть рублей 15 и болѣе, но въ этомъ помѣщеніи заготовляются не одну пару сапогъ, а 50, 100 и болѣе въ мѣсяцъ, поэтому, на каждую пару приходится за помѣщеніе несравненно меньше, положимъ, 10 коп.

не было ни въ подошвахъ, ни въ гвоздахъ, ни въ квартирѣ; эту новую стоимость могли создать только работники.

Итакъ, нашъ подмастерье за 90 к., кромѣ оплаченного труда добавилъ мастеру на 1 р. 35 к. труда неоплаченного, т. е. прибавочной стоимости, которой и пользуется, разумѣется, только мастеръ. Опять, слѣд., неоплаченный трудъ въ полтора раза больше оплаченного, опять мѣра прибавочной стоимости  $1\frac{1}{2}$  или 150%. Работникъ изъ 15 ч. ежедневнаго труда работаетъ на себя только 5 ч., а 10 отдаетъ мастеру, обогащая его.

Теперь вы видите, какъ получаетъ свой доходъ мастеръ. Собственнымъ ли трудомъ? Очевидно, нѣтъ. Точно также, какъ и фабрикантъ, онъ можетъ обогатиться только чужимъ трудомъ, только трудомъ своихъ работниковъ и мастеровыхъ.

Вы видите теперь, сколько вѣры заслуживаютъ люди, которые рассказываютъ чудеса о богатствахъ, нажитыхъ собственнымъ трудомъ; вы знаете теперь, что позорно лгутъ тѣ, которые говорятъ, что фабриканты собственнымъ трудомъ нажили себѣ богатства.

## V.

А купцы, помѣщики, чиновники и т. д.?

Сейчасъ дойдемъ и до нихъ. И чтобы выяснить себѣ, откуда берется ихъ доходъ, какимъ трудомъ они себя содержать, возьмемъ примѣръ.

Положимъ, что какой-нибудь фабрикантъ вложилъ въ свое предпріятіе 150.000 р. Какое это предпріятіе, для насъ все равно, скажемъ, хоть свеклосахарный заводъ. Нашъ фабрикантъ купилъ машины, свекловицу, другое нужные материалы, нанялъ рабочихъ и, по окончаніи года, получаетъ за сахаръ 195.000 р. Такимъ образомъ, фабрикантъ получаетъ 45.000 р. дохода со своего капитала въ 150.000 р. Мы уже знаемъ, что эти 45.000 рублей есть неоплаченный трудъ работниковъ или прибавочная стоимость.

Фабрикантъ охотно удержалъ бы себѣ весь этотъ доходъ: хотя онъ и не стоитъ ему никакого труда, но разставаться съ деньгами — все же трудновато.

Но много и другихъ охотниковъ до отобранный у работниковъ прибавочной стоимости. Всякий хотѣлъ бы хоть сколько-нибудь опустить въ свой карманъ, попользоваться хоть каплей рабочаго трудового пота. Прежде всего протягиваетъ свои руки купецъ. Фабрикантъ безъ купца ничего не можетъ, потому что онъ знаетъ, что не получить никакой прибыли съ своего товара, пока этотъ товаръ лежитъ у него въ магазинѣ: сначала надо продать товаръ, промѣнять его на деньги, и только тогда можно сказать, что дѣло сдѣлано. Нужно, значитъ, пскать купца, чтобы продать ему товаръ.

Является купецъ; онъ готовъ купить товаръ, но съ тѣмъ условиемъ, чтобы продавецъ сдѣлалъ ему уступку на пѣсколько процентовъ. Фабрикантъ на это не согласится не можетъ, уступаетъ ему, положимъ, 10 к. съ рубля и продаетъ ему свой сахаръ не за 195.000 р., а за 187.500 р. Прибыль фабриканта уменьшилась, часть ея попала въ карманъ купца, во за то теперь въ карманѣ фабриканта лежать чистыя денежки. Купецъ же получилъ при этомъ 7500 руб. Какимъ образомъ получилъ онъ этотъ доходъ? Собственнымъ трудомъ? Понятно, нѣтъ. Его прибыль есть только часть прибыли фабриканта, а поэтому, и она есть часть неоплаченного труда рабочихъ. И купецъ, слѣдовательно, содержитъ себя чужимъ трудомъ, трудомъ фабричныхъ рабочихъ.

За купцомъ идетъ помѣщикъ. Нашъ фабрикантъ построилъ себѣ фабрику на помѣщичьей землѣ. Бываетъ, правда, что строятъ фабрики на собственной землѣ, но часто и на чужой. Владѣлецъ земли желаетъ за это получить плату, такъ называемую ренту. Что тутъ подѣлаешь, думаетъ себѣ фабрикантъ, — коли надо платить, такъ плати. И отдастъ ему изъ своей прибыли 3.000 р. ренты.

Итакъ, откуда же является доходъ землевладѣльца?

Очевидно, тоже изъ прибыли фабриканта, а слѣдовательно, опять-таки изъ неоплаченного труда фабричныхъ рабочихъ\*).

У нашего фабриканта осталось только 34,500 руб. прибыли. Но и теперь еще онъ не можетъ положить всѣ эти деньги въ свой карманъ. Мы уже говорили, что на устройство своей фабрики онъ истратилъ 150 тыс. руб. Эти 150.000 могли быть его собственные, но могли быть также взяты у кого-нибудь взаймы. Вѣдь много есть богатыхъ людей, которые, вмѣсто того, чтобы заниматься какими-нибудь предпріятіями, отдаютъ свои деньги въ ростъ и прибавляютъ ежегодно получаемые проценты къ своему капиталу. У одного изъ такихъ капиталистовъ и могъ занять деньги нашъ фабрикантъ. Допустимъ, что капиталистъ далъ ему нужные 150.000 рублей по 6%. Тогда фабрикантъ отдаетъ изъ своей прибыли 9.000 р. капиталу. Ему остается только 25.500 р. Капиталистъ же изъ чужаго кармана перекладываетъ въ свой 9000 руб. Но изъ чьего кармана? На первый взглядъ кажется, что изъ кармана фабриканта, на самомъ же дѣлѣ и эти 9.000 взяты у рабочихъ, изъ ихъ неоплаченного труда.

Итакъ, фабриканту остается 25.500 р., но и этимъ остаткомъ онъ не можетъ вполнѣ распоряжаться по своему усмотрѣнію. Правительство также хочетъ получить долю изъ этой добычи. И оно право. Оно затѣмъ только и существуетъ, чтобы защищать богатыхъ и притеснять бѣдныхъ. Правительство имѣеть войско и полицію только для того, чтобы держать бѣдняковъ въ повиновеніи. Когда рабочие собираются, сговариваются и требуютъ, чтобы фабрикантъ повысилъ заработную плату, то правительство посыпаетъ войско и жандармовъ для усмиренія „бунтовщиковъ“. Когда фабриканты

\*) Мы говоримъ здѣсь о такомъ землевладѣльце, который самъ не ведетъ хозяйства. Такой же землевладѣлецъ, который ведетъ собственное хозяйство, тоже содержитъ себѣ трудомъ работниковъ, но своихъ собственныхъ, т. е. трудомъ наемниковъ: пахарей, косарей и т. п.

двухъ странъ спорятъ о томъ, кому изъ нихъ ввозить свои товары въ третью страну, то правительства высыпаютъ свои войска и грозятъ войной, если не исполнить требованій ихъ фабрикантовъ. А когда рабочие начинаютъ волноваться, когда они возвышаются голосъ въ защиту своихъ правъ и требуютъ справедливости отъ купцовъ и фабрикантовъ, тогда правительство даже ищетъ войны, чтобы только удалить изъ страны эти „безпокойныя головы“. Вы видите, слѣдовательно, какія значительныя услуги правительство оказываетъ богачамъ и фабрикантамъ. Но этого мало; для кого открывается оно университеты, улучшаются города, строить театры? Не для бѣдныхъ-ли? О, нѣтъ! Бѣдные не могутъ послать своихъ дѣтей въ школу, имъ некогда думать о театрѣ! Все это вмѣстѣ взятое, и правительство, и поліція, и войско, и театръ, — все это существуетъ для богатыхъ, для „господъ“. На все это правительству нужно много денегъ, собираемыхъ въ видѣ податей. Сколько денегъ идетъ на одно войско! А на поліцію, а на тысячи чиновниковъ, большихъ, малыхъ и маленькихъ, а на министровъ, царей, царицъ, царевенъ и чортъ знаетъ еще на кого!

Больше всего податей платятъ сами бѣдняки, рабочие. Но немного также даютъ фабриканты и капиталисты; всякий изъ нихъ считаетъ свою обязанностью платить деньги правительству, какъ своему слугѣ. И нашъ фабрикантъ кое-что удѣляетъ правительству изъ своего дохода. Онъ вноситъ въ видѣ податей, положимъ, 500 руб. Легко понять, что и эту подать заплатили рабочие, потому что ни одинъ фабрикантъ ничего своего не имѣетъ, а раздаетъ только прибавочную стоимость, неоплаченный трудъ работника.

Нашему фабриканту остается еще 25.000 р. Изъ нихъ идетъ 750 р. на жалованье директору фабрики, 1.500 р. въ страховое общество и 2.250 р. разной другой братии. Остается 20.500 р. чистаго дохода, съ которыми фабрикантъ уже можетъ дѣлать, что ему угодно. И весь свѣтъ будетъ говорить, что эти 20.500 р. — его „соб-

ственность“, которую онъ пріобрѣль „собственнымъ трудомъ“.

Фабриканть съумѣеть пожить на эти денежки! Онъ не станетъ считать, сколько ему надо для поддержанія своего существованія, какъ онъ дѣлаетъ это по отношенію къ работнику, а будетъ жить и тратитъ деньги, какъ ему вздумается. Театры, балы, шампанское, кареты, роскошь въ домѣ, роскошь за столомъ! Жить вообще можно, потому что въ карманѣ неоплаченный рабочій трудъ! Неоплаченного труда хватить на все: имъ будуть жить и служащіе фабриканта, его содержанки, лакеи и т. п. А деньги, остающіяся послѣ удовлетворенія его причудъ и потребностей, фабриканть прибавить къ своимъ тысячамъ, чтобы еще болѣе попользоваться чужимъ трудомъ, поживиться чужой прибавочной стоимостью.

## VI.

Теперь мы уже можемъ дать полный отвѣтъ на вопросъ, поставленный въ заглавіи и въ началѣ книжки.

Кто чѣмъ живеть? Кто своимъ и кто чужимъ трудомъ? Кто чѣмъ себя содержить, трудомъ-ли своихъ или чужихъ рукъ?

Теперь мы могли бы раздѣлить всѣхъ людей на три разряда. Къ первому разряду принадлежать люди, работающіе на себя и содержащіе себя собственнымъ трудомъ; къ нему принадлежать всѣ тѣ ремесленники, у которыхъ есть собственныя орудія производства и всѣ крестьяне, имѣющіе столько земли, что они могутъ существовать собственнымъ трудомъ.

Другой разрядъ. Это рабочіе, у которыхъ нѣть собственныхъ орудій производства, и крестьяне, у которыхъ слишкомъ мало земли или совсѣмъ нѣть земли, и которые должны продавать себя, продавать свою рабочую силу. Къ этому разряду мы причисляемъ всѣхъ подмастерьевъ, фабричныхъ, батраковъ, наемниковъ и т. п.

А третій разрядъ составляютъ тѣ, которые имѣютъ

орудія производства, но сами не работаютъ, а заставляютъ работать другихъ. Эти на себя не работаютъ, а содержать себя и богатѣютъ чужимъ трудомъ, прибавочной стоимостью, отнятой у другихъ людей. Сюда принадлежать фабриканты, мастера, помѣщики, купцы, министры и многіе изъ чиновниковъ.

А теперь я спрошу васъ, справедливо-ли это? Справедливо-ли такое раздѣленіе на праздныхъ богачей и трудящихся бѣдняковъ? Да или нѣтъ?

Мы уже видѣли въ первой половинѣ нашей книги, каковы нынѣшніе порядки: небольшая горстка людей живеть и роскошествуетъ на счетъ труда всего народа. Но почему это такъ? Потому что эта масса народа не свободна, потому что она принуждена продавать свою рабочую силу, продавать себя.

Но почему же она принуждена продавать себя? Потому что у нея нѣть орудій труда. А мы уже видѣли, что тотъ, кто не имѣетъ орудій труда, долженъ продавать себя, иначе онъ умретъ съ голоду. Слѣдовательно, если хотимъ исправить, улучшить, измѣнить теперешній порядокъ, если хотимъ устраниТЬ нужду однихъ и роскошь другихъ, то что должны мы сдѣлать? Очевидно, устроить такъ, чтобы каждый имѣлъ свои собственныя орудія труда. Тогда каждый будетъ работать на себя. Никто не будетъ работать на другихъ, никто не будетъ отдавать прибавочной стоимости изъ своего труда. Тогда никто не станетъ покупать людей, ихъ рабочую силу, никто не будетъ отнимать прибавочной стоимости, никто не сможетъ обогатиться трудомъ другихъ, никто не будетъ содержать себя чужимъ трудомъ.

— Устроить такъ, чтобы каждый имѣлъ орудія труда? Но какъ это устроить? Въ этомъ то вся задача, — замѣтите вы мнѣ.

— Какъ устроить? Очень просто: отобрать орудія труда у тѣхъ, у которыхъ ихъ слишкомъ много и отдать на пользованіе трудящемуся люду.

— Отобрать силой!! Да помилуйте, какъ же это отобрать? Развѣ это можно? Развѣ это мыслимо? Развѣ это нравственно?

Возможно-ли это, мыслимо-ли, нравственно-ли — вотъ три вопроса, на которые мы постараемся дать отвѣтъ.

### I.

Посмотримъ сначала, возможно-ли? Возможно-ли, чтобы у каждого работника, у каждого человѣка были свои орудія труда?

Не такой это простой вопросъ, какъ могло бы показаться. Съ первого взгляда кажется, что это вещь совсѣмъ не трудная. Вѣдь было же когда то такъ, что у каждого почти работника была собственная мастерская, въ которой онъ самъ былъ господиномъ.

Въ старину — точно, такъ было. Но тогда людей на свѣтѣ было сравнительно мало. Въ томъ городѣ, въ которомъ 200 лѣтъ тому назадъ было 500 тысячъ жителей, теперь 4 миллиона (Лондонъ въ Англіи); страна, въ которой 200—300 лѣтъ тому назадъ было 2 миллиона жителей, теперь быть можетъ — 10 миллионовъ и больше, гдѣ прежде доставало на всѣхъ 1000 паръ сапогъ, теперь надо миллионъ, гдѣ прежде потреблялось миллионъ аршинъ полотна, теперь требуется въ 10, въ 20 разъ больше. Слѣдовательно, въ старину, „въ добroe старое время“, — хотя оно далеко было не такъ хорошо, чтобы желать его возвращенія, — ткачъ, работавшій съ женой и съ дѣтьми въ своей мастерской, или слесарь, который заготовлялъ замки у себя на дому, не могли много заготовлять ни полотна, ни замковъ. Работали мало, потому что и спросъ былъ не великъ; ткачъ ткаль свое полотно на плохомъ станкѣ, слесарь выдѣлывалъ свои замки при помощи плохихъ орудій.

Теперь ткачъ долженъ непремѣнно ткаль съ помощью

машины. Если бы онъ хотѣлъ ткаль полотно на станкѣ, то это было бы все равно, какъ если бы кто нибудь захотѣлъѣхать на лошадяхъ туда, куда проложена желѣзная дорога. Онъ долженъ бы былъ истратить можетъ быть 100 часовъ на то, что при помощи машины сработалъ бы въ одинъ часъ.

Въ настоящее время требуется много, очень много продуктовъ. Необходимы большія фабрики, паровыя машины, большия магазины, чтобы произвести необходимое количество продуктовъ. Въ настоящее время, напримѣръ, въ одной Авгліи 450,087 рабочихъ ткутъ хлопчатую бумагу на 33 миллионахъ веретенъ. И если бы у каждого работника была своя мастерская, свое ветерено, т. е. если бы каждый былъ самостоятельнымъ работникомъ, то всѣ вмѣстѣ не сработали бы и двадцатой части того, что вырабатывается теперь. Вездѣ чувствовался бы недостатокъ въ бумажныхъ тканяхъ и даже наши крестьянки стали бы жаловаться на такие порядки. Вы видите теперь, что не такъ то легко и не всегда возможно, чтобы у каждого была своя собственная мастерская, свои собственные орудія труда. Небыло бы, правда, притѣсненій рабочихъ, но за то вездѣ быль бы недостатокъ въ самыхъ необходимыхъ товарахъ, нужда и даже голодъ.

Да, голодъ! какъ вы сами сейчасъ убѣдитесь. Въ настоящее время въ Англіи, напримѣръ, почти нѣть работниковъ, у которыхъ были бы собственные орудія труда. Крестьянъ же, которые обрабатывали бы свою собственную землю, и вовсе нѣть. Тамъ есть только крупные землевладѣльцы, у которыхъ есть огромныя имѣнія, паровые плуги, паровыя машины для житѣя и молотьбы, и которые нанимаютъ сельскихъ работниковъ для обработки своихъ полей.

У сельскихъ же работниковъ нѣть ничего: ни полей, ни орудій труда, ни даже собственной хаты; они должны, слѣдовательно, продавать себя въ рабство господамъ и отдавать имъ свой добавочный трудъ.

Такимъ работникамъ приходится плохо, очень плохо.

Невообразимый ужасъ вызываетъ звѣрство и алчность англійскихъ землевладѣльцевъ, когда читаешьъ въ книжкахъ описаніе бѣдственнаго положенія англійскихъ сельскихъ работниковъ.

Но какъ вы думаете, если бы каждому изъ нихъ былъ данъ особый клочекъ земли? Выигралъ бы отъ этого весь англійскій народъ? Вовсе нѣтъ. Въ 1875 году Англія нуждалась для своего продовольствія въ 22 мил. квартеровъ хлѣба (1 квартеръ равняется 75 гарнцамъ). На англійской землѣ родится только 13 миллионовъ квартеровъ хлѣба, такъ что 9 миллионовъ надо привозить изъ заграницы. Если бы земля была подѣлена на малые участки, на которыхъ нельзя было бы примѣнить ни паровыхъ плуговъ, ни сѣялокъ, ни вѣялокъ, то не только не собралось бы 13 миллионовъ квартеровъ, но, пожалуй, и пяти-шести. Тогда въ Англіи начался бы голодъ.

Вы видите, значитъ, что въ настоящее время нельзя, чтобы каждый имѣлъ свои собственныя орудія труда!

Но какъ же быть? Не имѣть своихъ собственныхъ орудій труда — плохо, потому что приходится прода- вать свою рабочую силу, продавать себя, обогащать дру- гихъ; ихъ имѣть — опять таки плохо, потому что тогда будетъ нужда, голодъ. Что дѣлать? Гдѣ найти выходъ?

Выходъ есть и очень хороший. Почему бы не устроить и впередъ такъ же, какъ и теперь. Гдѣ работники работаютъ вмѣстѣ на большихъ фабрикахъ и на большихъ участкахъ земли, пусть и впередъ работаютъ вмѣстѣ, сообща. Но пусть они не дѣлать ни орудій, ни земли, пусть цѣллыя фабрики принадлежатъ работ- никамъ, и не одному изъ нихъ, а всѣмъ. Пусть всѣ фабрики и вся земля принадлежитъ всѣмъ работ- никамъ, всѣмъ крестьянамъ, пусть то будетъ ихъ общая\*) собственность. Пусть работаютъ они сообща, но не на фабрикантовъ, а на себя. Тогда и сдѣлаются они не менѣе, чѣмъ теперь, а гораздо больше. Каж-

дый будетъ знать, что работаетъ не на празднаго фаб- риканта, а на всѣхъ своихъ товарищѣй, которые тоже работаютъ на него. Тогда работникъ пойметъ, что если онъ и будетъ работать дольше, чѣмъ слѣдуетъ на фаб- рикѣ, то привычный трудъ, привычная стоимость будетъ служить всѣмъ, не пойдетъ на обогащеніе гор- сти людей, а улучшитъ судьбу всѣхъ и каждого.

Итакъ, слѣдовательно, помочь работникамъ можетъ только общественная собственность на землю и фаб- рики.

## II

А теперь спросимъ себя, удастся ли это? Можно ли надѣяться, что эта общая собственность на землю и на орудія труда осуществится на дѣлѣ? Возможно ли, чтобы каждый былъ себѣ господинъ? Всегда были бѣд- ные и богатые, всегда и вездѣ была масса людей угне- тенныхъ и горсточка угнетателей. Всегда были люди, которые находили такой порядокъ несправедливымъ, а однако ничто не помогло: всегда бѣднымъ было плохо, а богатымъ хорошо.

А теперь, развѣ число бѣдняковъ не становится все больше и больше, развѣ страшная нужда не охватыва- етъ рабочихъ всѣхъ странъ, развѣ роскошь и своеволіе тунеядцевъ не ростетъ часъ отъ часу?

Все это правда, сущая правда, но все таки это не можетъ лишить насъ надежды; наоборотъ, изъ этого-то мы и можемъ видѣть, что близокъ конецъ нынѣшняго порядка. Дѣло вотъ въ чемъ.

Число бѣдняковъ, не имѣющихъ никакой собствен- ности, постоянно увеличивается и будетъ увеличиваться. Противъ этого ничего не подѣлаешь при нынѣшнихъ порядкахъ. Ремесленникъ, отправляя свой товаръ на рынокъ, желаетъ получить за него какъ можно больше; и въ этомъ нѣтъ ничего удивительного: онъ трудился надъ нимъ, какъ только могъ. Но какая ему польза отъ его труда? Фабриканть, заготовляющій тотъ же товаръ на фабрикѣ, употребляетъ на его выдѣлку гораздо

\*) Т. е. государственная.

меньше труда\*). Если мы допустимъ, что слесарь привозится надѣ замкомъ 3 часа, то на фабрикѣ такой же замокъ сдѣлаютъ въ часъ, а то и скорѣе. Слесарь захочетъ взять за свой замокъ 30 копѣекъ (если часъ труда стоить гривенникъ), фабриканть же продастъ его за 10 коп. Разумѣется, никто не станетъ покупать у слесаря, и слесарь, не будучи въ состояніи сбывать свои товары, продастъ свой станокъ и пойдетъ продавать свою рабочую силу фабриканту.

Что сказано о слесаряхъ, примѣняется ко всѣмъ другимъ ремесленникамъ: съ машинами и фабриками они тягаться не могутъ и рано или поздно должны сдѣлаться наемными рабочими. Такимъ то образомъ все большее и большее число людей лишается своей свободы и поневолѣ продаетъ свою рабочую силу. Если бы рабочие имѣли, по крайней мѣрѣ, постоянную плату, на которую могли бы разсчитывать, то, пожалуй, имъ можно было бы какъ нибудь прожить на свѣтѣ. Но до этого далеко! Рабочая плата, напротивъ, понижается постоянно, между тѣмъ какъ прибыль фабриканта все увеличивается.

Постараемся объяснить это понятіе. Припомнимъ, откуда берется прибыль фабриканта: **работникъ отдаетъ ему свой добавочный трудъ**, потому что только одну часть дня работникъ трудится на себя, а остальную часть онъ трудится на фабриканта. Если, напримѣръ, фабриканть держитъ 20 рабочихъ, платя имъ по 90 коп. въ день, то платить столько потому, что именно столько необходимо на поддержаніе ихъ существованія (на пищу, одежду, квартиру). Работники послѣ шестичасового труда уже отрабатываютъ эти 90 коп., а оставшую часть дня работаютъ даромъ и такимъ образомъ даютъ фабриканту даромъ 90 коп. новой стоимости въ день (если допустить, что рабочий работаетъ всего 12 часовъ въ день). И если ихъ 20 человѣкъ и работаютъ они, допустимъ, 333 дня въ году, то въ годъ они

приносятъ хозяину 6000 рублей прибыли ( $20 \times 90 \times 333$ ). Очевидно, что чѣмъ больше своего труда отдаютъ работники, тѣмъ больше будетъ прибыль фабриканта; таѣ что, если вмѣсто 6 часовъ ежедневно, работники отдавали бы ему 8 часовъ, то прибыль хозяина была бы не 6000, а 7200 рублей.

Такъ оно и есть въ настоящее время, работники принуждены отдавать все большую и большую часть рабочаго дня фабрикантамъ.

Какъ это такъ? А очень просто. Почему взятый нами для примѣра работникъ получаетъ въ день 90 копѣекъ? Потому что столько ему необходимо на поддержаніе своей жизни (на пищу, одежду, квартиру). Работая 6 часовъ за эту плату, рабочий осталльную часть дня (т. е. 6 часовъ) работаетъ даромъ.

Если бы случилось такъ, что для прокормленія и вообще для жизни рабочаго довольно было бы 4 часовъ труда вмѣсто шести, то заработка плата была бы уже не 90, а только 60 коп. Работникъ трудился бы на себя только 4 часа, а 8 часовъ работалъ бы въ пользу фабриканта, отдавая ему весь прибавочный трудъ, всю прибавочную стоимость.

Такъ въ дѣйствительности и происходитъ. Но по мѣрѣ того, какъ вездѣ вводятся машины, съ которыми скорѣй можно производить всякий предметъ, все меньше и меньше труда требуется на изготавленіе тѣхъ предметовъ, въ которыхъ нуждается работникъ. Прежде рубаха стоила 2-3 дня труда, теперь только 1 день, а то и меньше; прежде какой нибудь сюртукъ стоилъ, напримѣръ, 10 дней труда, теперь не стоитъ и трехъ.

Слѣдовательно, работнику въ настоящее время не приходится работать на себя (чтобы отработать свою плату) такъ долго, какъ въ прежнее время. Прежде онъ долженъ былъ работать на себя 6 часовъ тамъ, гдѣ теперь довольно четырехъ. Но польза отъ этого ему неѣтъ никакой. Прежде изъ 12-тичасовой ежедневной работы онъ трудился на себя 6 часовъ, а оставльные 6 часовъ отдавалъ фабриканту; теперь для него достаточно

\* Конечно, не своего; здѣсь говорится о труде его рабочихъ.

4 часовъ, слѣдовательно, фабриканту остается восемь. Рабочій трудится по прежнему, выигрываетъ одинъ фабриканть. Прежде работникъ работалъ на себя в часовъ, а остальные 6 употреблялъ на создание прибавочной стоимости; мѣра этой прибавочной стоимости (т. е. отношеніе между неоплаченнымъ трудомъ и трудомъ оплаченнымъ) равнялась 1 или 100%; теперь необходимый для рабочаго трудъ продолжался 4 часа, прибавочная стоимость занимаетъ 8 часовъ и мѣра ея будетъ 2 или 200%. Теперь вездѣ, во всѣхъ отрасляхъ промышленности вводятся машины. Съ ними и работа идетъ успѣшнѣе. Потому и время, необходимое работнику на поддержание своего существованія, постоянно уменьшается, время же, приходящееся на долю фабриканта, все увеличивается. Мѣра прибавочной стоимости также все возрастаетъ.

Теперь мы видимъ, почему работники должны бѣднѣть, а фабриканты — богатѣть.

— Ну, вѣтъ этомъ немного отраднаго, скажете вы мнѣ. Если такъ должно быть, то какъ же надѣяться намъ на улучшеніе своего положенія?

„Нѣтъ худа безъ добра“, говоритъ пословица. Такъ и вѣтъ постоянномъ повышеніи мѣры прибавочной стоимости есть много хорошаго. Прежде всего, хорошо то, что работникъ можетъ содержать себя все съ меньшей и меньшей затратой труда. Теперь, когда весь почти трудъ отдается хозяину, работникъ отъ этого не много выигрываетъ, но со временемъ, когда не будѣтъ хозяевъ, это уменьшеніе необходимаго труда будетъ для него очень важно.

А кромѣ того, я долженъ упомянуть здѣсь еще объ одной вещи, о которой до сихъ поръ не говорилъ ничего. Какъ вы думаете, всѣ-ли фабриканты обогащаются чужимъ трудомъ? Далеко не всѣ; всѣ обогащаться не могутъ; каждый изъ нихъ старается разорить другого. Одинъ старается приготовить на продажу какъ можно больше товара, напр., ситцу, другой посыпаетъ этого товара еще больше, третій больше ихъ обоихъ, и каж-

дый изъ нихъ долженъ продавать какъ можно дешевле, если не хочетъ, чтобы его товаръ залежался. Наконецъ, ситцу доставляется на рынокъ такъ много, что на него нѣтъ ужъ и покупателей, а фабриканту безъ покупателей не далеко и до банкротства. Только очень богатые могутъ долго выжидатъ спроса и продолжать производство, а менѣе богатые разоряются до чиста и разоряютъ тысячи работниковъ, которые у нихъ работали, оставляя ихъ безъ куска хлѣба. И это повторяется черезъ каждые 8-10 лѣтъ. Каждые 8-10 лѣтъ погибаетъ множество мелкихъ фабрикантовъ, выбрасывается на улицу масса работниковъ, богатѣютъ же только нѣсколько крупныхъ фабрикантовъ.

Что же изъ этого слѣдуетъ?

Очень многое. Фабрикантовъ и богатыхъ вообще становится все меньше и меньше, бѣдняковъ же рабочихъ — все больше и больше; богатства скапливаются въ рукахъ все меньшаго числа лицъ, нужда же обнимаетъ все большую и большую часть жителей.

Работники видятъ, что фабрикантовъ становится все меньше и меньше, что хотя богатства ихъ и ростутъ, но число ихъ все уменьшается, такъ что все, что фабриканты выигрываютъ на богатствѣ, то теряютъ на силѣ. Рабочие же на фабрикахъ привыкаютъ къ совмѣстному труду видѣть собственными глазами, какъ выгодно работать сообща, какъ при этомъ сохраняется время и лучше становятся издѣлія. Видѣть они собственными глазами, какъ не хорошо, когда всѣ орудія труда принадлежатъ одному собственнику, который не только самъ не работаетъ, но часто не имѣеть понятія о томъ, какимъ образомъ выдѣлываются производимые у него продукты.

При томъ на фабрикахъ работники привыкаютъ стоять другъ за друга; они видятъ, что работникъ братъ работнику, что у нихъ всѣхъ есть общий врагъ, который живеть ихъ трудомъ, и они понимаютъ, что для побѣды надъ нимъ необходимо соединиться и помочь другъ другу.

*Дар Миланова*

Конечно, у многихъ рабочихъ зарождалась мысль: а чего ради мы, въ самомъ дѣлѣ, работаемъ на одного? Насъ такъ много, онъ же — одинъ: мы работаемъ на себя, а онъ отнимаетъ нашъ трудъ. Если бы фабрики были наши, то все бы ишло иначе: мы не гнались бы за прибылью, но заботились бы лишь о поддержаніи нашего существованія. Мы бы работали съ пользой для всѣхъ, онъ же работаетъ только для себя, на убыль всѣмъ. Почему бы не говориться всѣмъ работникамъ, почему бы имъ не отобрать отъ всѣхъ хозяевъ землю и фабрики?

### III.

Но справедливо ли будетъ это?

Не носъ для табакерки, а табакерка для носа. Не для того люди на свѣтѣ, чтобы производить какъ можно больше продуктовъ, а продукты на свѣтѣ, чтобы удовлетворять нужды людей. Работники создаютъ продукты, они же должны ими пользоваться, а для этого имъ необходимы орудія труда, принадлежащія теперь фабрикантамъ. А если вамъ кто скажетъ, что собственность священна, что посягать на нее нельзя, то можете отвѣтить коротко и ясно. Вы цѣлымъ сотни лѣтъ ежедневно и ежечасно обкрадывали насъ, пили нашъ потъ и нашу кровь. Мы теперь беремъ только свое: фабрики построены нашими руками, все, что вышло изъ нашихъ рукъ, должно принадлежать намъ. Не хотимъ болѣе обогащать другихъ своимъ трудомъ!

### IV.

Теперь остается одинъ, самый важный вопросъ: какимъ образомъ отобрать фабрики и земли, какъ этого достигнуть?

Это ужъ ваше дѣло. Надѣ этимъ вы сами должны размыслить. Когда въ прежнія времена рѣчь заходила о томъ, чтобы освободить страну изъ неволи, когда надо было изгнать врага, тогда обращались къ вамъ,

работники, и тогда вы могли спросить: „освободить родину, изгнать врага мы готовы, но какъ это сдѣлать?“

Теперь же идетъ дѣло только о васъ самихъ, о вашихъ семьяхъ, о вашихъ братьяхъ, а собственное дѣло надо умѣть дѣлать самимъ. Помните, однако, всегда, что **только при общемъ владѣніи орудіями труда люди могутъ быть счастливы**. И если сотни людей будуть говорить вамъ, что одинъ человѣкъ можетъ добиться всего самъ, — не вѣрьте этому.

**Только соединяясь вмѣстѣ, общими усилиями, могутъ работники добиться своего освобожденія.**

## ПРИЛОЖЕНИЕ

Стоимость всякаго продукта опредѣляется количествомъ труда, затраченного на его производство (т. е. на его изготавление). Это признано всѣми учеными. Но у человѣка, не знакомаго съ наукой, можетъ явиться такая мысль: — если стоимость всякаго продукта будетъ тѣмъ больше, чѣмъ больше труда потрачено на его производство, то неумѣлый и неловкій сапожникъ, привозившійся надѣ своими сапогами гораздо больше, чѣмъ нужно, получить за нихъ больше, чѣмъ опытный мастеръ, работающій хорошо и скоро. Но такое разсужденіе ошибочно.

Наука говоритъ не о той излишней тратѣ времени и труда, которая происходитъ отъ неловкости рабочаго.

Этотъ излишній трудъ есть трудъ ненужный, затраченный имъ безъ надобности, только по неумѣнию. Наука говоритъ о трудѣ необходимомъ, безъ котораго обойтись невозможно. А этотъ необходимый трудъ также бываетъ не всегда одинаковъ. Всякому известно, что на швейной машинѣ скорѣе можно шить, чѣмъ безъ машины. Пока не было швейныхъ машинъ, трудомъ необходимымъ на шитье, скажемъ, рубашки, былъ трудъ средний (т. е. не самой хорошей и не самой плохой) швеи, работающей съ помощью иголки. Когда же были изобрѣтены швейные машины, трудъ необходимый для шитья рубашки стала меныше, потому что на машинѣ ее можно сшить скорѣе. Швея, у которой нѣтъ машины, конечно, также долго, какъ и прежде, провозится надъ рубашкой; но теперь нѣкоторая часть ея труда уже не будетъ считаться необходимой. Какая именно часть? А вотъ какая. Если на машинѣ можно шить втрое скорѣе, чѣмъ безъ машины, то только третья часть труда нашей швеи будетъ трудомъ необходимымъ. Положимъ, что она провозилась съ рубашкой шесть часовъ, а на машинѣ можно было бы сшить ее въ два часа. Тогда шесть часовъ труда нашей швеи будутъ равняться только двумъ часамъ необходимаго труда. Вотъ почему введеніе машинъ всегда разоряетъ ремесленниковъ, работающихъ ручными инструментами.

Но это еще не конецъ. Чтобы мой трудъ былъ трудомъ необходимымъ, нужно, чтобы произведенны мною продукты были нужны обществу, чтобы на нихъ былъ спросъ, какъ говорятъ ученые. Возьмемъ хоть ткацкое дѣло. Полотно и всякия ткани, конечно, нужны людямъ; это такой продуктъ, безъ котораго могутъ обходиться только дикари. Поэтому на полотна есть спросъ; трудъ ткача есть трудъ необходимый. Но и тутъ дѣло зависитъ отъ того, работаетъ ли ткачъ на машинѣ или на ручномъ станкѣ. Въ настоящее время необходимымъ трудомъ ткача считается только тотъ трудъ, который необходимъ при тканѣ машинами. Тотъ излишній трудъ, который потребуется при ручномъ станкѣ, не счита-

ется уже необходимымъ. Оттого то наши ткачи-кустари такъ бѣдствуютъ въ настоящее время.

Но положимъ, что нужно было десять тысячъ штукъ полотна, а приготовили ихъ двадцать тысячъ. Выходитъ, что полотна приготовили вдвое больше, чѣмъ требовалось, значитъ, и труда на его производство истратили вдвое больше, чѣмъ нужно. Излишній трудъ не есть необходимый трудъ. Если половина всѣхъ сработанныхъ кусковъ была приготовлена безъ надобности, то и трудъ, затраченный на производство этой половины, будетъ трудомъ излишнимъ, а вовсе не необходимымъ. Если люди, приготавлившие полотно (сами ткачи или ихъ хозяева), станутъ продавать полотно всѣ разомъ, то стоимость полотна будетъ вдвое меныше, чѣмъ должна была бы быть, по настоящему. Каждый изъ нихъ понесетъ убытокъ, каждый изъ нихъ увидитъ, что половину своего времени истратилъ даромъ, что его трудъ только на половину былъ трудомъ необходимымъ. Если же половина людей, изготовившихъ полотно, ухитрится вывезти его на рынокъ прежде, чѣмъ привезетъ его другая половина, то имъ, пожалуй, удастся продать его именно сообразно съ количествомъ труда, затраченного на его производство. Но тогда другая половина „производителей“ полотна совсѣмъ не найдетъ покупщиковъ, ихъ трудъ окажется совершенно излишнимъ; значитъ и стоимость ихъ полотна будетъ равна нулю, потому что на производство этого полотна вовсе не затрачено необходимаго труда. Но ихъ можетъ отчасти выручить дешевизна ихъ товаровъ. И вотъ какимъ образомъ.

Видя, что нѣтъ спроса на ихъ полотно, они будутъ, что называется, навязывать его покупателямъ, будуть все больше и больше понижать его цѣну. Тогда многіе изъ тѣхъ людей, которые изъ бѣдности не могли покупать полотна, когда оно продавалось по настоящей цѣнѣ, купятъ его теперь за безцѣнокъ. Кромѣ того, нѣкоторые изъ зажиточныхъ людей пожелаютъ купить его въ запасъ опять таки потому, что сообразится дешевизной. Благодаря этому, наши запоздавшіе продавцы

полотна вернуть кое что изъ своихъ „издержекъ производства“, но безъ убытка, и безъ большаго убытка дѣло все таки не обойдется.

Но кому же охота работать въ убытокъ, задаромъ? Видя, что спросъ на полотно упалъ, люди, запимающіеся его производствомъ, будутъ приготавлять его меньше. Тогда поднимается его цѣна. Если полотна приготавлять на этотъ разъ ровно столько, сколько его требуется, то весь трудъ, затраченный на его производство, будетъ *трудомъ необходимымъ*. А если полотна приготавлять меньше, чѣмъ требуется, то цѣна его возрастетъ еще больше, такъ что производители получать больше, чѣмъ слѣдуетъ. Тогда вместо убытокъ они получать огромные барышы. Но на большиѣ барышы охотниковъ много. Явятся другіе производители полотна; они также вывезутъ его на рынокъ. Тогда цѣна его опять упадетъ, и т. д.

Вотъ эти-то самыя колебанія цѣны полотна и приводятъ къ тому, что если мы возьмемъ не одинъ годъ и не одинъ случай, а много лѣтъ и много случаевъ продажи полотна на рынкѣ, то увидимъ, что *стоимость его опредѣляется количествомъ труда, необходимаго на его производство*.

Тоже самое можно сказать обо всякомъ другомъ продуктѣ.

Слѣдуетъ только помнить, что подъ количествомъ труда, необходимаго на производство какого нибудь продукта, нельзя понимать трудъ рабочаго одного какого нибудь ремесла. Такъ, напримѣръ, въ замкѣ заключается трудъ не только слесаря, но также и рудокопа, добывающаго желѣзную руду, рабочихъ, занимающихся выплавкою руды, изготовленіемъ полосового желѣза, перевозкой и т. д., и т. д. Всѣ эти рабочіе способствовали приготовленію, если не самого замка, то матерьяла для него. А потому трудъ всѣхъ этихъ рабочихъ долженъ идти въ расчетъ при опредѣленіи *стоимости замка*.

Точно также, когда мы сравнивали трудъ швеи, не

имѣющей такой машины, то для полноты нужно было упомянуть еще вотъ о чёмъ.

Сама швейная машина приготовлена *трудомъ рабочихъ*. Поэтому она также имѣть стоимость. Стоимость эта уменьшается отъ употребленія машины; *поддержанная машина* всегда дешевле новой. Но та стоимость, которая утрачена швейной машиной, переносится на спицѣ, съ ея помощью, вещи. И это понятно. Въ рубашкѣ, спитой на машинѣ, заключается, между прочимъ, трудъ рабочихъ, сдѣлавшихъ машину. Значитъ, если говорить совсѣмъ точно, то шесть часовъ труда швеи, работающей безъ машины, не будетъ равняться, — какъ мы сказали — 2 часамъ *необходимаго труда*. Работая безъ машины, она не переносить на спитую ею рубашку той стоимости, которую теряетъ эта машина отъ употребленія. Поэтому, хотя она шьетъ втрое медленнѣе, чѣмъ шила бы на машинѣ, но шесть часовъ ея труда будутъ равняться уже не двумъ, а — скажемъ — 2 съ четвертью или двумъ съ половиною часамъ *необходимаго труда*. Само собой разумѣется, что эта маленькая разница не улучшитъ ея бѣдственнаго положенія, происходящаго отъ введенія машинѣ.

Г. ПЛЕХАНОВЪ.



6

№ 10

Мат. №